





- كيفية إعداد كراسة الشروط والموصفات
- أسلوب التفاوض مع مقدمي العطاءات
- دراسة أعمال لجنة فتح المظاريف ولجان البت
- كيفية عمل تقييم دقيق للعروض الفنية والمالية قبل اتخاذ القرار بالترسية
- التعرف على الطبيعة القانونية للمتقدم بالعطاءات
- الأسس الحاكمة لأعمال لجنة فتح المظاريف والبت في العروض
- التدريب العملي على كيفية صياغة عقود الإدارة

### المستفيدون:

- هدراء الإدارات والدوائر المشرفة على أعمال المناقصات والمزايدات
- جميع العاملين في الإدارات والدوائر مسبوقة الإشارة في الشركات والهيئات والهيئات والأجهزة الأخرى
- العاملون بإدارات الشراء أو الاحتياجات أو الامتداد
- الهدراء والاختصاصيين الإداريين المهتمين بالمناقصات والمزايدات
- رؤساء وأعضاء لجان فتح المظاريف ولجان البت
- العاملون بالإدارات التجارية والمالية والقانونية الذين تتصل أعمالهم بالمناقصات والمزايدات

### محتويات البرنامج:

#### الوحدة الأولى:

- التعريف بالمناقصة وأنواعها المختلفة
- المبادئ الأساسية للمناقصات العامة الدولية وإجراءاتها
- الطبيعة القانونية للمتقدم بالعطاءات والأجراءات الحاكمة لها
- المشكلات الإجرائية التي تواجه لجنة فتح المظاريف والبت وأساليب حلها
- حالات إلغاء المناقصة الدولية
- الآثار المترتبة على إلغاء المناقصة
- التطبيقات العملية لأشهر العقود التي تبرمها جهة الإدارة
- الخصائص المميزة لعقد التزام المرافق العامة وأثاره القانونية



- التعريف بعقد الأشغال العامة وخصائصه القانونية وإجراءات تنفيذه
- التعرف على القيود السابقة على التعاقد بعد صدور قرار الترسية في المناقصة
- الضوابط والمعايير الحاكمة التي يتعين مراعاتها عند إعداد كراسة الشروط والموصفات
- الأسس التفاوضية في المناقصات والمزايدات الدولية
- حالات إستبعاد العطاءات والأسس القانونية الحاكمة لها
- حكم إرسال العطاءات بالفاكس
- مدى جواز إجراء التعديل في العطاءات
- الأحكام العامة للتأهين في عقود الإدارة
- الآثار التي ترتب على إيراد تحفظات في العطاءات الدولية
- سلطات الإدارة في مواجهة المتعاقد معها
- الأحكام المنظمة لتوقيع غرامات التأخير والسلطة الجزائية للأعضاء منها
- الحقوق القانونية للمتعاقد مع جهة الإدارة
- مبدأ إعادة التوازن في الالتزامات العقدية
- المقصود بنظرية عمل الأهرير وأثارها القانونية
- نظرية الظروف الطارئة وشروط تطبيقها والآثار المترتبة عليها في التعاقد
- أساليب حسم المنازعات الناشئة عن المناقصات والمزايدات رضاء أو قضاء

#### الوحدة الثانية:

- حالات إلغاء المناقصة الدولية
- الآثار المترتبة على إلغاء المناقصة
- التطبيقات العهلية لأشهر العقود التي تبررها جهة الإدارة
- الخصائص المهيضة لعقد التزام المرافق العامة وأثاره القانونية
- التعريف بعقد الأشغال العامة وخصائصه القانونية وإجراءات تنفيذه

#### الوحدة الثالثة:

- التعرف على القيود السابقة على التعاقد بعد صدور قرار الترسية في المناقصة
- الضوابط والمعايير الحاكمة التي يتعين مراعاتها عند إعداد كراسة الشروط والموصفات
- الأسس التفاوضية في المناقصات والمزايدات الدولية
- حالات إستبعاد العطاءات والأسس القانونية الحاكمة لها



## • حكم إرسال العطاءات بالفاكس

### الوحدة الرابعة:

- هدى جواز إجراء التعديل في العطاءات
- الأحكام العامة للتأمين في عقود الإدارة
- الآثار التي ترتب على إيراد تحفظات في العطاءات الدولية
- سلطات الإدارة في مواجهة المتعاقد معها
- الأحكام المنظمة لتوقيع غرامات التأخير والسلطة الجوازية للأعضاء منها

### الوحدة الخامسة:

- الحقوق القانونية للمتعاقد مع جهة الإدارة
- مبدأ إعادة التوازن في الالتزامات العقدية
- المقصود بنظرية عمل الأهير وأثارها القانونية
- نظرية الظروف الطارئة وشروط تطبيقها والآثار المترتبة عليها في التعاقد
- أساليب حسم المنازعات الناشئة عن المناقصات والهزات رضاء أو قضاء

### أساليب التدريب:

### المحاضرات النقاشية:

وتهدف إلى نقل المفاهيم الفلسفية والمعارف الأكاديمية إلى المشاركين بها يساعدهم على تكوين الإطار المعرفي الذي يهكن الانطلاق منه لبناء المحاور الأساسية التي ينطلق منها البرنامج.

### المناقشات الجماعية:

وتهدف إلى تبادل الخبرة والمعرفة بين منفذ البرنامج والمشاركين فيه، وبها يساهم في تكوين ثقافة مشتركة بين الجميع تسهم بعد ذلك بنقل تلك الثقافة إلى الواقع التطبيقي في شكل برنامج عمل تطوري للتطبيق السليم للمنظومة التدريبية.



## ورش العمل:

وتهدف إلى توجيه المشاركين في مجموعة من الورش التدريبية التي يسعى من خلالها المدرب Plan Action إلى ترجمة الموضوعات التي يدور حولها البرنامج في شكل خطة عمل تطويرية نتيجتها دليل تطبيقي يهكن للمشاركين الاسترشاد به في عملية نقل أثر التدريب إلى الواقع العملي وبها يظهر في شكل نتائج ملموسة على الأداء الكلي.